

LES PLUS DE  
DE LA FORMATION



→ Des outils immédiatement applicables

→ Des mises en situation permettant de tester les outils



1 JOUR/7h



8h45 - 17h30



Présentielle



Paris intra muros



Adhérents IFACI :  
**805 € HT**  
Non adhérents :  
**960 € HT**



Déjeuner(s) inclus

CPE

7



12 participants

ref.

Leadership &  
Communication



3 DATES

• 19/05

• 15/12

• 15/09

# MAÎTRISER LES TECHNIQUES DE NÉGOCIATION DANS LES ACTIVITÉS D'AUDIT ET DE CONTRÔLE

Dans les activités d'audit et de contrôle, auditeurs et audités sont amenés à négocier. La négociation peut concerner des délais, des formulations, des niveaux de recommandations, voire des recommandations elles-mêmes. C'est pourquoi l'auditeur doit s'approprier des techniques de négociation afin d'éviter les blocages et de permettre le bon fonctionnement du processus d'audit.

## PARTICIPANTS

Toute personne qui, au cours d'une mission d'audit ou similaire, est appelée à négocier sans pouvoir sur les personnes ou groupe avec lesquels elle négocie.

Accessibilité - cf. page 11

## PRÉREQUIS

Aucun

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- **Repérer** son profil de négociateur et celui de ses interlocuteurs
- **Développer** son intelligence émotionnelle dans le contexte de la négociation
- **S'approprier** des techniques issues de la vente pour négocier les recommandations

## CONTENU

- **Les enjeux de la négociation dans les activités d'audit et contrôle**
- **Les profils de négociateurs**
- **Les techniques de vente appliquées à la négociation des recommandations**
- **La gestion des émotions dans la négociation**

## MOYENS PÉDAGOGIQUES

Visuels de présentation - Fiches techniques - Exercices - Mises en situation - Exposés.

## MODALITÉS D'ÉVALUATION DES ACQUIS

Progression des apprentissages et évaluation des acquis des participants réalisés par le formateur tout au long de la formation (temps d'échanges, travaux pratiques, exercices d'entraînements, quiz..).

Une évaluation de la satisfaction de chaque stagiaire est réalisée en ligne. Cette évaluation est complétée par l'appréciation du formateur à l'issue de chaque session.

## INTERVENANT

Formation conçue et animée par Béatrice BEAULIEU, experte de la gestion des risques et du contrôle interne & coach professionnelle spécialisée dans l'accompagnement individuel et collectif des équipes.



Code formation : **25NEG**

Inscription inter : [formation@ifaci.com](mailto:formation@ifaci.com)

Information :

01 40 08 (48 08 / 47 85)

[www.ifaci.com](http://www.ifaci.com)

Déclinaison de cette formation en INTRA selon vos spécificités :

contactez-nous au **01 40 08 (48 05 ou 48 06)** ou [intra@ifaci.com](mailto:intra@ifaci.com)